RÉPUBLIQUE TUNISIENNE MINISTÈRE DE L'ÉDUCATION EXAMEN DU BACCALAURÉAT SESSION 2019

Épreuve : **Gestion**

Section: **Économie et Gestion**

Durée : 3h30

Coefficient de l'épreuve: 3

Corrigé et barème de notation

(Barème sur 40 points) PREMIERE PARTIE

Exercice n° 1 : (5 points)

Corrigé	Barème
1) Complétez la fiche de stock selon le procédé du coût moyen unitaire pondéré	
après chaque entrée (annexe n°1 page 8/10 à rendre avec la copie). Voir annexe n° 1	0,1 x 25
2) Calculez le stock moyen de l'article DAP de l'année 2018.	U, I X 23
SM = (1.051,250 + 948,750)/2 = 1.000 D	0,50 point
3) Calculez le coût d'achat annuel des articles vendus (DAP) Coût d'achat des articles vendus (DAP): 1 051,250 + 23 897,500 – 948,750 = 24 000 D	0,50 point
4) Déterminez le coefficient de rotation du stock de l'article DAP. 24 000/1 000 = 24 fois par an	1 point
Commentez les résultats obtenus sachant que le coefficient du secteur est de 18	
fois par an	
La rotation des stocks du produit DAP de l'entreprise est plus rapide que celle du secteur.	0,50 point

Exercice n° 2: (5 points)

Corrigé	Barème		
1) Déterminez le nombre de mois d'activité pour les représentants à recruter. $12 - 1 - 1 = 10$ mois	0,25 point		
2) Déterminez pour l'année 2019 et pour chaque catégorie de clients (grossistes	ot		
détaillants) :	G.		
a- le nombre total des visites.			
Grossistes : 1 x 2 x 10 x 200 = 4 000 visites	0,50 x 2 point		
Détaillants : 1 x 10 x 400 = 4 000 visites			
b- la durée totale des visites en heures			
Grossistes: $4000x(12/60) = 800h$	0,50 x 2 point		
Détaillants : 4 000 x (36/60) = 2 400 h			
3) Déduisez le nombre d'heures annuel des visites pour l'ensemble des grossistes			
et des détaillants.	0,25 point		
$800 + 2 400 = 3 200 \mathbf{h}$			
4) Calculez le nombre d'heures de travail annuel d'un représentant			
5 x 8 x 4 x 10 = 1 600 heures	0,50 point		
5) Déterminez le nombre de représentants à recruter.	0,50 point		
3 200/1 600 = 2 donc deux représentants à recruter.	· · ·		
6) Pour un chiffre d'affaires prévisionnel estimé à 25 000 D à réaliser par mois et pa			
chaque représentant, quelle serait la forme de rémunération la plus avantageuse			
pour l'entreprise ? Justifiez.			
Forme 1: 400 + (25 000 x 0,05) = 1 650 D	3 x 0,50 point		
Forme 2: $400 + (10\ 000\ x\ 0,03) + [(15\ 000 - 10\ 000)\ x\ 0,04] + [(25\ 000 - 15\ 000)\ x\ 0,0]$ = 1 500 D	,OJ		
La forme 2 est la plus avantageuse pour l'entreprise car son coût est le plus faible (1 500 D < 1 650 D)			

DEUXIEME PARTIE

Dossier n° 1 : Analyse de la situation actuelle (8 points)

	C	Corrigé		Barème		
•	ambres à coucher. (ire pour chaque and Que constatez-vous ?	née et pour chaque			
Modèle de CC		2017	2018	1,75 point		
	2016	2017 1 400 000/500 = 2 800 D	II	(0,25 x 5)		
1		$\frac{1\ 008\ 000/360 = 2\ 800\ D}{1\ 008\ 000/360 = 2\ 800\ D}$		(0,20 % 0)		
			alors que celui des CCS			
est constant.	prix de reme des es	ir oot on aagmonation (arore que corar des esc			
2) Complétez l'a	nnexe n° 2 page 8/1	0 à rendre avec la co	pie.	1,50 point		
Voir annexe n°		·		(0,25 x 6)		
3) Commentez l'	évolution des marge	es sur coût variable d	de chaque modèle de			
		principales causes				
	<u>-</u>	tion car le prix de vent				
	•	dues alors que celle de	•	1 point		
	•	ues diminuent d'une ar				
prix unitaire reste	·					
•		n de la M/CV totale d	les deux modèles de			
			global d'exploitation			
durant les trois dernières années (2016, 2017 et 2018).						
		Celle-ci est expliquée p		0,50 point		
		que l'augmentation de	•			
		du résultat d'exploitatio				
<u>'</u>		0 à rendre avec la co		1,25 point		
Voir annexe n°		'	•	(0,25 x 5)		
6) Comparez l'év	olution du chiffre d	'affaires de l'entrepri	se avec celui du	,		
secteur.		•				
Le CA de l'entrep	rise est en réaressior	n alors que celui du sec	cteur est en	0,50 point		
augmentation.	3	7				
	pui sur l'évolution d	de la part de marché,	concluez sur le			
	nt de l'entreprise su	•				
•	•	osition sur le marché v	ue que sa part de	0,50 point		
marché est en din	•		7			
		à l'entreprise « SOL1	TAN MEUBLE » pour			
8) Quelles solutions proposez-vous à l'entreprise « SOLTAN MEUBLE » pour améliorer sa rentabilité et accroitre sa part de marché ?						
L'entreprise a intérêt à entamer une action commerciale, élargir sa gamme de						
produit, réaliser un investissement de modernisation afin d'améliorer la qualité et						
•		de ses chambres à co	•			

Dossier n° 2 : Action commerciale et étude du potentiel technique de production (11 points)

Carriaá	Baràma
Corrigé	Barème
A- Action commerciale : (6 points)1) Pour l'alternative n° 2, justifiez que les taux des coûts variables pour les	
deux modèles de chambres à coucher « CCH » et « CCS » sont	1 point
respectivement de 53,36 % et de 64,4 %	(0,50 x 2)
CCH: 100 - 42 - 4,64 = 53,36 % ou [(870 000/1 500 000) x 100) - 4,64] = 53,36 %	
CCS: $100 - 30 - 5,60 = 64,40 \%$ ou [588 000/840 000) x 100) - 5,60 = 64,40 %	
2) Complétez l'annexe n°4 page 9/10 à rendre avec la copie en faisant les	
calculs nécessaires.	
Voir annexe n° 4	
Alternative 1:	2 points (0,25 x 8)
Prix de vente unitaire CCS : 2 800 x 0,9 = 2 520 D ou 1 008 000/400 = 2 520 D	(0,23 X 0)
Alternative 2 :	
Coût fixe = $600\ 000\ x\ 1,2 = 720\ 000\ D$	
3) En se basant sur l'annexe n°4 page 9/10 à rendre avec la copie, calculez	
pour chaque alternative :	
a- le taux de rentabilité.	
Alternative 1 : TR = 254 000/2 508 000 = 0,1013 soit 10,13 %	1 point
Alternative 2 : TR = 398 440/2 630 000 = 0,1515 soit 15,15 %	(0,50 x 2)
b- la part de marché, sachant que le chiffre d'affaires des concurrents	
pour l'année 2019 est estimé à 47 652 000 D	
Alternative 1 : PM = 2 508 000/(2 508 000 + 47 652 000) = 0,05 soit 5 %	1 point
Alternative 2 : PM = 2 630 000/(2 630 000 + 47 652 000) = 0,0523 soit 5,23 %	(0,50 x 2)
4) Quelle alternative conseillez-vous à l'entreprise « SOLTAN MEUBLE »	
pour atteindre les deux objectifs fixés (rentabilité et part de marché)?	
Justifiez.	1 point
On conseille à l'entreprise l'alternative 2 car elle lui permet d'atteindre ses deux	•
objectifs : un taux rentabilité supérieur à 15 % (15,15 %) et une part de marché	
supérieure à 5 % (5,23 %)	
B- Etude du potentiel technique de production (5 points)	
1) Calculez pour chaque modèle de chambres à coucher « CCH » et « CCS »	
le nombre d'heures machine utilisées dans chaque atelier.	
Atelier découpage :	2 points
CCH: 1 800 x 0,45 = 810 h	(0,50 x 4)
CCS: $1800 \times 0.30 = 540 \text{ h}$ Atelier assemblage et finition:	
CCH: $20\ 000\ x\ 0.49 = 9\ 800\ h$	
$CCS: 20\ 000\ X\ 0,30 = 6\ 000\ h$	
2) Déduisez le nombre total des heures machine utilisées dans chaque	
atelier. Que constatez-vous ?	
Atelier découpage : 810 + 540 = 1 350 h	
Atelier decoupage : 610 + 540 = 1 330 11 Atelier assemblage et finition : 9 800 + 6 000 = 15 800 h	1,50 point
L'entreprise travaille en sous activité car 1350 h < 1800 h. dans l'atelier découpage	(0,50 x 3)
et 15 800 h < 20 000 h dans l'atelier assemblage et finition.	
The second secon	

3) Déterminez le nombre d'heures machine non utilisées dans chaque atelier. Atelier découpage : 1 800 – 1 350 = 450 h	0,50 point
Atelier assemblage et finition : 20 000 – 15 800 = 4 200 h	(0,25 x 2)
4) L'entreprise envisage utiliser la capacité restante de ses ateliers pour la fabrication du nouveau modèle de chambres à coucher « CCC » (Chambre à coucher CHAHRAZED). Sachant qu'une chambre à coucher « CCC » nécessite 1,5 h machine dans l'atelier « découpage » et 14 h machine dans l'atelier « assemblage et finition », calculez la quantité à produire du modèle « CCC ». CCC : 450/1,5 = 300 unités ; 4 200/14 = 300 unités	0,50 point
5) L'entreprise « SOLTAN MEUBLE » pourra-t-elle écouler les quantités à produire sur le marché ? Justifiez. L'entreprise pourra écouler les 300 unités qui seront produite car le marché peut absorber jusqu'à 350 unités.	0,50 point

Dossier n° 3 : Production ou sous-traitance (5 points)

1) Pour la deuxième possibilité, quel est le sous-traitant à retenir ? Justifiez	
votre réponse.	
L'offre du sous-traitant n° 2 est à écarter car son délai de livraison est supérieur à	
celui exigé par l'entreprise (25 jours > à 20 jours)	0
Comparaison entre les deux sous-traitants restants sur la base des coûts :	2 points
Sous-traitant n° 1 : 79 + (0,05 x 20) = 80 D	(0,50 x 4)
Sous-traitant n° 3 : 68 + (50/25) = 70 D	
La différence des coûts = 80 - 70 = 10 D ce qui est < à 12 D donc le sous-traitant le	
plus proche est à retenir qui est celui n° 1.	
2) Calculez le coût de production d'une tête de lit en tissu capitonnée pour :	
a- la première possibilité (fabriquée par l'entreprise) ;	
$[60 + (2 \times 32) + 28,500 + 15 + (2 \times 15) + 60] = 257,500 D$	1 point
b- la deuxième possibilité (sous-traitance du capitonnage).	4
60 + 64 + 28,500 + 15 + 80 = 247,500 D	1 point
3) Quelle possibilité de production proposez-vous à l'entreprise « SOLTAN	
MEUBLE » ? Justifiez votre réponse.	1 point
L'entreprise a intérêt à recourir à la sous-traitance car 247,500 D < 257,500 D	(0,5 x 2)

Dossier n° 4 : Budget de trésorerie (6 points)

Corrigé	Barème
1) Complétez les annexes à rendre avec la copie : a- le budget de TVA (annexe n° 5 page 10/10) b- le budget des décaissements et des encaissements (annexe n° 6 page 10/10)	1 point (0,1 x 10) 3 points
c- le budget de trésorerie (annexe n° 7 page 10/10) Voir annexe n° 5 ; n° 6 et n° 7	(20 x 0,15) 1 point (0,1 x 10)
2) Commentez la situation prévisionnelle de la trésorerie pour le premier trimestre 2019. Quels conseils proposez-vous à l'entreprise « SOLTAN MEUBLE » ?	
La trésorerie serait déficitaire pour le mois de janvier et excédentaire pour le reste du trimestre. Pour le mois de janvier, l'entreprise devrait ajuster sa trésorerie par un découvert par exemple et fructifier les excédents des mois de février et mars.	1 point

Annexes à rendre avec la copie

Annexe n° 1

Article: DAP	P FICHE DE STOCK n° 635-18 Mois : décembre 2018							2018		
Dates	Libellés	Entrées		Sorties			Existants			
Dates	Libelles	Q	CU	М	Q	CU	М	Q	CU	M
03/12/2018	Stock initial	-	-	-	-	-	-	200	18,000	3 600,000
04/12/2018	Bon de livraison	-	-	-	100	18,000	1 800,000	100	18,000	1 800,000
07/12/2018	Bon de réception	700	18,600	13 020,000	-	-	-	800	18,525	14 820,000
10/12/2018	Bon de livraison	-	-	-	400	18,525	7 410,000	400	18,525	7 410,000
15/12/2018	Bon de livraison	-	-	-	200	18,525	3 705,000	200	18,525	3 705,000
17/12/2018	Bon de réception	400	19,200	7 680,000	-	-	-	600	18,975	11 385,000
19/12/2018	Bon de livraison	-	-	-	350	18,975	6 641,250	250	18,975	4 743,750
28/12/2018	Bon de livraison	-	-	-	200	18,975	3 795,000	50	18,975	948,750
	Totaux	1 100		20 700,000	1 250		23 351,250	50	18,975	948,750

Annexe n° 2 Tableau des résultats différentiels (Sommes en dinars)

Eléments	2016		20	17	2018	
Elements	CCH	CCS	ССН	CCS	CCH	CCS
CA en valeur	1 350 000	1 092 000	1 400 000	1 008 000	1 500 000	840 000
Coût variable total	824 850	655 746	835 520	649 656	870 000	588 000
M/CV	525 150	436 254	564 480	358 344	630 000	252 000
M/CV total	961 404		922 824		882 000	
Coûts fixes	600 000		600 000		600 000	
Résultat d'exploitation	361 404		322 844		282 000	

Annexe n° 3

Evolution du chiffre d'affaires et de la part de marché

Eléments	2016	2017	2018	Variation		
Elements	2010	2017	2010	2016-2017	2017-2018	
C.A. global de l'entreprise	2 442 000 D	2 408 000 D	2 340 000	– 34 000 D	– 68 000 D	
C.A. du secteur	30 525 000 D	37 625 000	52 000 000 D	7 100 000 D	14 375 000 D	
Part de marché	8 %	6,4 %	4,5 %	– 1,6 point	– 1,9 point	

Annexe n° 4

Tableau des résultats différentiels

Eléments		Alternative 1		Alternative 2			
Elements	CCH	CCS	Global	CCH	CCS	Global	
CA en quantité	500	400		550	350		
PVU	3 000	2 520		3 000	2 800		
CA en valeur	1 500 000	1 008 000	2 508 000	1 650 000	980 000	2 630 000	
Coût variable total	870 000	784 000	1 654 000	880 440	631 120	1 511 560	
M/CV	630 000	224 000	854 000	769 560	348 880	1 118 440	
Coûts fixes			600 000			720 000	
Résultat d'exploitation			254 000			398 440	

Annexe n° 5 Budget de TVA (Sommes en dinars)

Eléments	1 ^{er} trimestre 2019		
	Janvier	Février	Mars
TVA collectées	54 150	53 770	53 960
TVA déductibles sur achats	26 600	26 600	26 600
TVA déductible sur autres charges d'exploitation	7 125	7 125	7 125
TVA déductible sur investissement	38 000	-	-
Crédit de TVA antérieur	-	17 575	-
TVA à décaisser	-	2 470	20 235
ou crédit de TVA à reporter	17 575	-	-

Annexe n° 6 Budget des encaissements et des décaissements (Sommes en dinars)

Eléments		1 ^{er} trimestre 2019		
	Janvier	Février	Mars	
Encaissements :				
Créances sur les clients	163 268,000	81 634,000	-	
Ventes TTC				
Janvier	101 745,000	118 702,500	118 702,500	
Février	-	101 031,000	117 869,500	
Mars	-	-	101 388,000	
Total des encaissements	265 013,000	301 367,500	337 960,000	
Décaissements :				
Dettes fournisseurs d'exploitation	55 440,000	55 440,000	_	
Autres charges d'exploitation	68 625,000	68 625,000	68 625,000	
Achats TTC				
Janvier : 166 600	66 640,000	-	99 960,000	
Février : 166 600	-	66 640,000	-	
Mars: 166 600	-	-	66 640,000	
Investissement TTC	238 000,000	-	-	
TVA à décaisser	19 950 ,000	-	2 470,000	
Total des décaissements	448 655,000	190 705,000	237 695,000	

Annexe n° 7 Budget de trésorerie (Sommes en dinars)

Eléments	1 ^{er} trimestre 2019		
	Janvier	Février	Mars
Trésorerie initiale	180 000,000	- 3 642,000	107 020,500
Encaissements	265 013,000	301 367,500	337 960,000
Décaissements	448 655,000	190 705,000	237 695,000
Trésorerie finale	- 3 642,000	107 020,500	207 285,500